



Alessandro Falconetti

+393755629539

alessandrofalconetti@libero.it

Via Massimo D'Azeglio, 4, 65015,
Montesilvano, PE

Data di nascita: 22/10/1971


Patente di guida: Categoria B

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Attitudine al problem solving operativo
- Leadership assertiva e capacità di delega
- Abilità negoziali e di comunicazione efficace
- Ottima conoscenza del mercato del sollevamento
- Buone capacità organizzative
- Propensione al cliente
- Orientamento ai risultati
- Ottime abilità negoziali
- Solida conoscenza del territorio (fornitori, clienti, competitor)

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese: B2
 Intermedio avanzato

PROFILO PROFESSIONALE

Responsabile commerciale con alle spalle oltre 20 anni di esperienza nel settore sollevamento (persone e materiale) sia nell'ambito del noleggio che della vendita e nella gestione di Filiali commerciali. Si distingue per la capacità di individuare con precisione i bisogni operativi dell'azienda e sviluppare soluzioni volte a tagliare i costi, migliorare gli utili e aumentare la soddisfazione dei clienti. Leadership organizzativa, spiccate doti negoziali e forte motivazione uniti a spirito di adattamento e solide capacità gestionali e operative al servizio dell'azienda per il conseguimento degli obiettivi prefissati.

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Settembre 2020 - ad oggi

Responsabile Commerciale, GIS ROMA SRL, ANAGNI, FR

- Sviluppo e implementazione di nuovi rapporti commerciali, gestione delle negoziazioni di vendita e presentazione efficace dei prodotti (sollevatori telescopici, piattaforme aeree, carrelli elevatori, minipale e miniescavatori).

Giugno 2018 - Settembre 2020

Consulente Commerciale, Loxam Piattaforme aeree, Chieti, CH

- Elaborazione preventivi e gestione completa della fase di offering, negoziando la migliore soluzione per la soddisfazione del cliente e massimizzando il profitto dell'azienda

Novembre 2002 - Giugno 2018

Responsabile Di Filiale, NO.VE. SRL, CHIETI, CH

- Collaborazione efficace e proattiva con colleghi e superiori, operando in piena sinergia con il team al raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Settembre 2000 - Novembre 2002

Consulente Commerciale, LIFT LEVEL SRL, PESCARA, PE

- Attivazione di azioni di scouting e di sviluppo commerciale nell'area assegnata per creare un portafoglio clienti

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA, COMMERCIALE

ISTITUTO TECNICO TITO ACERBO, PESCARA

CERTIFICAZIONI

Attestato di formazione Piattaforme aeree e PLE.

Attestato di formazione Sollevatori telescopici fissi e rotativo.

Attestato corso di formazione Tecnico Commerciale 2022 Manitou Italia

HOBBY E INTERESSI

Appassionato cinofilo con ottimi risultati nell'allevamento amatoriale del Cane Lupo Cecoslovacco

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali



Alessandro Falconetti